**Solución**

-Ajustaremos el software requerido a la disposición del cliente.

-El software no será tan costoso como otros.

-un software para la gestión de inventario que se realice de forma facil, rapida y segura.

-La utilización del software será sencilla para acomodarse al cliente.

**Clientes**

-Dueño de empresa de un hogar geriátrico.

-Cliente hombre.

-Edad 32 años.

-Cliente de Medellín.

-Compraría un software de gestión de inventario.

-Ingresos bajos o promedio.

-No posee un sistema solido de gestión inventario.

**Ventajas**

-Somos 3 programadores.

-Tenemos mejor conocimiento del tema.

-Buen soporte y servicio.

-Organización completa de los productos.

-Accesibilidad a los productos.

**Propuesta de valor**

-Ajustarnos a la necesidad del cliente.

-Facilidad económica y simple utilización.

-Muy buen servicio y de calidad.

**Problema**

-Perdida de inventario de un negocio o empresa.

-Software muy costoso o complicado de utilizar para la gestión de inventario.

-Necesidad de realizar el inventario de forma rápida y segura.

**Métricas**

-En 2 años y medio que nuestro software se nacionalice.

-En 6 meses tener lista la estética del software.

-En 1 año tener los productos del cliente dentro del software.

-En 1 y medio años tener el software totalmente funcional.

**Costos**

-Pago de un dominio para poder montar el software y que este en funcionamiento todo el tiempo.

-La mano de obra calificada.

-Uso de computadores para la creación del software.

**Ingresos**

Venta:

-2’000.000COP Venta de software.

Estando sujeto a actualización de información cada que el cliente lo requiera.

**Canales**

-Redes sociales.

-Distribución física y virtual.

-Plataforma de ventas online.